

**Auf der Bühne:
50+ Family Offices
und Experten, z.B.**



Toni Piëch
NextGen, Entrepreneur



Michael Greve
Entrepreneur



Ann Kathrin Linsenhoff
Olympiasiegerin
Bundesverdienstkreuzträgerin
ehem. Vorstandsmitglied
UNICEF Deutschland



Prof. Dr. Jochen Lüdicke



**Prof. Dr. Anabel Ternès
von Hattburg**
Family Office 360 Grad



Thomas Kottmann
Piëch Family Office



Hannes Jaenicke



Tilo Bonow
CEO, **PIABO**



Dirk Iserlohe
Aufsichtsrat, **Dorint**

Prestel & Partner

Celebrating
12
Years
2010 - 2022

Family Office Forum | Collection

Wiesbaden 2022 Edition, 20. - 21. September, Hotel Nassauer Hof

Seien Sie dabei wenn sich 100+ Family Offices treffen



Fallstudien, Vorträge, Gesprächsrunden und Networking

Immobilien, PE, VC, Tech, Impact - Bleiben Sie am Ball! Profitieren Sie vom Know-How anderer Family Offices und Experten

Family Governance und Management - Wie operieren Ihre Peers? Ein Austausch zu Best Practise
Tauschen Sie sich aus mit Family Offices, Investoren und Experten Wie Sie Ihre Arbeit erleichtern, verbessern und optimieren

Während wir das Michelin Stern Restaurant „Die Ente“ ganztags als Networking Bereich nutzen, gibt es parallel zwei Bühnen sowie Gesprächsrunden.

**Audience
Übersicht**

**Programm Dienstag
Programm Mittwoch
Roundtables
Partner
Registration**

Seite 2
Seite 3
Seite 4-5
Seite 6-7
Seite 8-9
Seite 10
Seite 11

FREIER EINTRITT
für Family Offices siehe Seite 2

Partner



Your Advantage

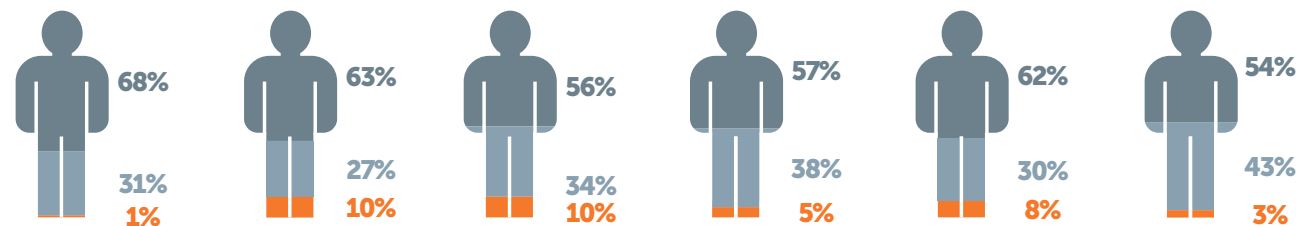
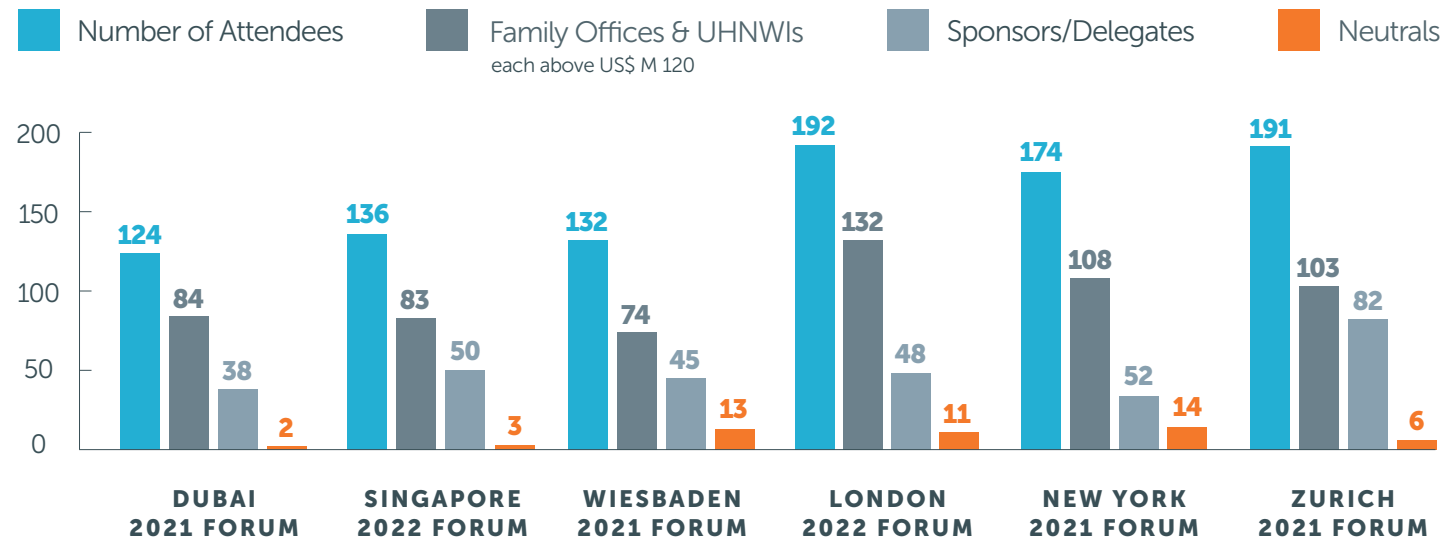
The audience: Our event is exclusively dedicated for Single Family Offices, Principals and Private Multi Family Offices who do not offer services or products but come to network and learn. At our event all other Family Offices and Experts who act as advisors or consultants or who offer products and/or solutions to third parties are considered to be solution providers.

The concept: More Family Officers than solution providers on stage and in the audience. Network with 100+ Family Offices and UHNWIs.

The content: Bespoke and curated program with considerable time dedicated to in-depth discussions, knowledge and experience sharing and learning opportunities, and Q&As.

The Prestel & Partner Audience

A majority of Single and non-commercial Multi Family Offices with the profiles of Principal, CEO, CIO, CFO, & COO.



Service providers are from various fields such as health, travel, international structuring, software, education or luxury goods – not uniquely from the financial industry. Partners contribute with and offer their expertise, without any upfront product sales.

Programm Überblick

Während wir das Michelin Stern Restaurant „Die Ente“ samt Terrasse ganztags als Networking Bereich nutzen, gibt es parallel zwei Bühnen:

Den Ballsaal mit Family Office und Familien Themen, sowie Raum Jawlensky mit Investment Themen.

Konferenztage Dienstag 20.09.2022 und Mittwoch 21.09.2022

1. Restaurant „Die Ente“: Non-Stop einladende Networking Atmosphäre
2. Ballsaal: Vorträge
3. Raum Jawlensky: Vorträge
4. Drinks Reception am ersten Abend Dienstag, der 20. September

Das Family Office Forum am 20. - 21. September in Wiesbaden beruht auf

- a) einem nun 12 (!) Jahre andauerndem Dialog im deutschsprachigen Raum mit Hunderten Single Family Offices, Multi Family Offices, Privatbanken, Banken mit UHNWI Management, Akademikern, sowie deren Partnern
- b) den präzise genannten Wünschen sowie aktiver Unterstützung von Family Offices. Die Agenda basiert auf Bedürfnissen und Herausforderungen der Family Offices im Alltag
- c) der langjährigen internationalen Expertise der Gesellschafter von Prestel & Partner, insbesondere im Umgang mit Family Offices. Die echten Interessen von Family Offices stehen im Mittelpunkt. Lesen Sie Testimonials bei www.prestelandpartner.com

Das Family Office Forum achtet auf Praxisbezug. Es geht darum die teilnehmenden Experten in ihrer Arbeit deutlich weiterzubringen, durch neue Kontakte/neuen Input.

Die Veranstaltung bietet allen Teilnehmern eine vitale Plattform, um wertvolle Erfahrungen auszutauschen, von Aktuellem zu hören und dies dann zu diskutieren. In diesem relevanten Rahmen werden wichtige Beziehungen gepflegt und neue interessante Kontakte geknüpft.

Vollumfänglich gelungener Kongress! Attraktive Vorträge, tolle Mischung an Persönlichkeiten und Machern, viele neue Aspekte, erstrangiger Rahmen, ausschließlich positive Rückmeldungen

Christian Hammes
Eta Family Office GmbH

Danke für ein weiteres inspirierendes und so stilsicheres Forum! Diese stille Kraft die Einflüßreichen zusammenzubringen und über das weite Spektrum ihrer Interessen reflektieren zu lassen beeindruckt mich enorm. Ein Privileg hierzu eingeladen zu sein.

Philipp Kauffmann
Prinzipal

Es war eine rundherum sehr gelungene Veranstaltung, die mir viele interessante Gesprächspartner brachte und Themenbereiche aufschlüsselte.

Thomas Hock
My Virtual Family Office GmbH

Wir bedanken uns noch einmal für die professionelle, informative und beste Family Office Konferenz, die wir international bis jetzt gefunden haben. Die Beiträge, relevanten Inhalte, das Format und die gesamte Organisation waren extrem gut.

Peter Geier
International Capital, LLC

See the English version at www.prestelandpartner.com

Erster Konferenztag, Dienstag, 20. September 2022

Vor Raum Jawlensky, 1. Stock:

Registrierung und Ausgabe der Konferenzunterlagen

08:00

Restaurant "Die Ente"

(Nach der Registrierung im 1. Stock)
Kaffee, Tee und Erfrischungen

Ballsaal, Erdgeschoss:

08:40 Begrüßung durch den Veranstalter und Eröffnung des Tages

Change & Disruption als Opportunität

08:50 Keynote: Finanzielle Fallstricke und Opportunitäten -
Ein praktischer Ratgeber zum aktuellen Umfeld von Single Family Offices in Deutschland
Prof. Dr. Jochen Lüdicke, Geschäftsführender Gesellschafter, **Lüdicke & Kollegen**
Dr. Astrid Eiling, Geschäftsführende Gesellschafterin, **Lüdicke & Kollegen**

09:10 Keynote: Change und Disruption als Investment Kriterium - Beispiele aus der Automobil Welt
Toni Piëch, NextGen of the Volkswagen Porsche Dynasty, Entrepreneur, Principal (SFO)

09:30 Networking und Erfrischungen - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten

Ballsaal, Erdgeschoss:

Family Office Governance

Familien Kompass - Welche Koordinaten muss man haben?
Ein strategischer Leitfaden zur Struktur der verschiedenen Aufgabenfelder
Prof. Dr. Anabel Ternès von Hattburg & Thomas A. Zenner,
Family Office **360grad AG** (MFO)

10:30

Raum Jawlensky, 1.Stock:

Investment Know How: Change & Disruption als Opportunität

10:30 Podiumsdiskussion: Was sind die besten Investment Strategien im aktuellem Umfeld?
Ein Vergleich von Asset Klassen, Risikobereitschaft und Trends
Thomas Kottmann, Director, Piëch Family Office (SFO)
Christian Hammes, CEO, Eta Family Office (MFO)

Nachfolgeplanung - Wie strukturieren, was funktioniert im wahren Leben?

Octavian Graf Pilati, NextGen of a Family dating back to the year 1,000 (SFO)
Dominik von Eynern, Academic and NextGen (SFO)
Peter Brock, Managing Partner, **BeeWyzer GmbH**, CIO (SFO)

11:00

11:00 Biotechnologie: Verjüngung und resultierende Opportunitäten
Michael Greve, Entrepreneur (lastminute.de, web.de), Philanthropist (forever-healthy.org), Principal (SFO)

The Wealth of Mental Health

How mental wealth affects our lives in modern times, and how it can contribute to a more successful life: Tips and stories on how to sustain generational mental health
Piet Jansen, Director, **Yes We Can Youth Clinics**

11:30

11:30 Mehr ALPHA ohne Strategieänderung – Tradingwerkzeuge für das moderne Family Office
• Selbst in stürmischen Börsenzeiten ist der Markt zu schlagen – Voraussetzung: das richtige Werkzeug
• Präsentiert wird ein Werkzeugkoffer inklusive Hedging, Aktien mit Rabatt, Kostenoptimierung durch automatische Wertpapierverbuchung und vielen weiteren Tools
Felix Schulte, Co-Founder, **Ride Capital**
Mauro Heller, Geschäftsführer, **CapTrader**

12:00

12:00 Food Tech and the Future of Food: Disruption bei Nahrungsmitteln als Investmentcase
Raffael Wohlgensinger, Founder and CEO, **FORMO**
Dr. Mazen Rizk, Founder & CEO, **Mushlabs**
Moderator: **Maximilian A. Bade**, Partner, **Nucleus Capital**

12:30 Mittagessen und Networking - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten

Erster Konferenztag, Dienstag, 20. September 2022

Ballsaal, Erdgeschoss:

Medien & PR <> Family Offices

Better stories, bigger impact: The power of smart PR and storytelling

How to drive business growth and protect one's image
Tilo Bonow, Founder & CEO, **PIABO** (PR agent to companies such as Tinder, Shopify, Stripe, Silicon Valley bank, wework, Samsung, BMW)

13:50

Raum Jawlensky, 1.Stock:

Venture Capital als Single Family Office

13:50 Venture Capital & Growth Investing in Europa
• Wie hat sich das europäische Tech-Ökosystem entwickelt in den letzten 10 Jahren
• Welche Returns werden im Vergleich zu USA erzielt
• Welche Chancen bietet late stage investing in downturn-markets
Christoph Schuh, Experte, **Lakestar**

14:20 Damit Ihr Personal Branding nicht zum Eigentor wird:
Rechtliche Risiken der medialen Inszenierung - was Führungskräfte wissen müssen beim Umgang mit Presse und Social-Media-Kanälen
Dr. Patricia Cronemeyer, Rechtsanwältin

14:20

14:20 Podiumsdiskussion: Venture Capital als Single Family Office
Welche Trends und Themen sind vielversprechend als Investor?
Dr. Hans-Christian Perle, Geschäftsführer, Reimann Investors Venture Management GmbH (SFO)
Dr. Stephan E. Knobloch, Prinzipal (SFO)
Mag. Berthold Baurek-Karlic, Investor

14:50

15:20 Networking und Erfrischungen - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten

Ballsaal, Erdgeschoss:

Nachhaltig: Profitabel

Sustainable Bonds : Financing the Future with impact
• The COVID crisis and the Russia/Ukraine conflict have accelerated the need for energy transition and social change:
• How fixed income markets and particularly sustainable bonds can contribute to this in an active and targeted manner
Nicolas Forest, Global Head of Fixed Income, **Candriam**

16:10

Raum Jawlensky, 1.Stock:

Immobilien als Anker in stürmischen Zeiten

16:10 US-Wohnimmobilien:
Welche Kriterien führen bei der Auswahl von Projekten zum Erfolg?
• Standort
• Struktur
• Steuerliche Konzeption
Andreas Bremer, President & CEO, **International Capital**

16:40

16:40 "Gewusst wie": Großvolumige Debt Investments in DACH Immobilienprojekte - Die Opportunitäten
Matteo Schmidt, Senior Manager Family Offices und institutionelle Kunden, **LINUS**

Nachhaltig & profitabel - Grüne Innovation durch Impact Investing

Uwe Schober, Fonds Direktor, Leiter Equity/Fund Director and Head of Equity, **Finance in Motion**

17:10

Disruption als Investment Case

17:10 Sicherer Zugang zu kritischen Rohstoffen!
Ein gigantischer Markt wächst heran
Dr. Micha Zauner, CEO, **DEM - Deutsche E Metalle AG**

Liquid Alternatives – auf die Auslese kommt es an...

Innovative Asset Management Konzepte
Benjamin Sauveur, Produktspezialist, **Lumyna Investments** (part of Generali Investments)

17:40

Ballsaal, Erdgeschoss:

18:10 Keynote: Unternehmerisch denken und anpacken - Werte schaffen, Wohlstand: "Walk the Talk"
Ansichten und Einsichten eines deutschen Unternehmers
Josef Brunner, Investor, Unternehmer

18:30 Drinks Reception: Bei schönem Wetter auf der Terrasse, bei schlechtem Wetter in der Bar

Zweiter Konferenztag, Mittwoch, 21. September 2022

Vor Raum Jawlensky, 1. Stock:

Registrierung und Ausgabe der Konferenzunterlagen

08:00

Restaurant "Die Ente"

(Nach der Registrierung im 1. Stock)
Kaffee, Tee und Erfrischungen

Ballsaal, Erdgeschoss:

09:00 Begrüßung durch den Veranstalter und Eröffnung des Tages

09:30 **Keynote: Naturschutz und Biodiversity durch die Brille eines Investors**
Hannes Jaenicke, Schauspieler, Autor

10:00 **Keynote: Profit durch Naturschutz und Biodiversity - Beispiel Schokolade**
Philipp Kauffmann, Founder & Chief Grower, Original Beans

10:30 **Networking und Erfrischungen - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten**

Ballsaal, Erdgeschoss:

Family Office Operations

Planungssicherheit bei Abgaben?

Der Lastenausgleich - von Verschönerungstheorie zur Praxis
Maximilian Gehrmann, NextGen

11:30

Raum Jawlensky, 1.Stock:

Crypto & Co. als Single Family Office

State of Crypto – sind Family Offices bereit?

- Marktupdate
 - Digitale Assets im Portfolio
 - Einfacher und regulierter Zugang zu Crypto Assets
- Moderatoren:
Oliver Schäfer, Head of Germany, 21Shares
Adrian Fritz, Research Associate, 21Shares

12:00

Podiumsdiskussion: Die Beimischung von Krypto-Werten in ein bereits diversifiziertes Portfolio

- Krypto-Investments: Enormes Renditepotenzial und enorme Risiken - Was überwiegt?
- Wie hoch sollte die Krypto-Allokation in einem bereits diversifizierten Portfolio aussehen?
- Welche Investmentvehikel eignen sich für die Teilhabe an der Anlageklasse Krypto?

Prof. Hermann Elendner, Director of Research & Development, F5 Crypto
Adrian Fritz, Research Associate, 21Shares
Matthias Real, Head of Private Clients & SFO, SEBA Bank

12:30 tbc

13:00 **Mittagessen und Networking - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten**

Zweiter Konferenztag, Mittwoch, 21. September 2022

Ballsaal, Erdgeschoss:

Future of Food

Krieg, Klimawechsel, Geopolitik und die Auswirkungen auf Nahrungsmittel
Nicky von Habsburg, Mary's Meals

Raum Jawlensky, 1.Stock:

14:00 **The US Healthcare system as a compelling investment opportunity**
Generating alpha and creating significant impact / contribution by improving the overall US Healthcare system
Simon Bachleda, Co-Founder & Managing Partner, Revelstoke Capital Partner

14:30 **Immobilien als Anker in stürmischen Zeiten Podiumsdiskussion:**
Die aktuelle Lage als Family Office Immobilien Investor: Wie erziele ich gleichzeitig langfristigen Werterhalt und konstanten liquiden Ertrag?
Dirk Iserlohe, CEO, HONESTIS AG
Jens-Peter Schulz, CEO, Dresdner Real Estate Investment Holding GmbH
Moderator: David A. Pieper, Partner, Optimus Prime (MFO)

15:00

The Future of Food

- Privatwirtschaft vs. Politik
 - Unternehmerische Lösungen
- Günes Seyfarth, Unternehmerin
Maximilian Bade, Investor
Nicky von Habsburg, Prinzipal
Dr. Markus Freiburg, Gründer & Geschäftsführer, Finanzierungsagentur für Social Entrepreneurship GmbH

Ballsaal, Erdgeschoss:

Grande Finale

15:30 **Kamingespräch: Soziales Engagement mit Wirkung**
Ann Kathrin Linsenhoff, Trägerin des Bundesverdienstkreuz, ehem. Vorstandsmitglied UNICEF Deutschland und Olympiasiegerin im Dressreiten
Frank Fleschenberg, Präsident, EAGLES Charity Club e.V., Unternehmer

16:00 **Gemeinsamer Ausklang im Restaurant "Die Ente": Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten**

17:00 **Ende des Family Office Forum Wiesbaden 2022**

Investor Gesprächsrunden in der Fuerst von Metternich Lounge

Erster Konferenztag - Dienstag, 20. September 2022

Ein Austausch von Meinungen und Erfahrungen -

Investoren und Experten treffen sich im ungezwungenem Ambiente der

Fürst von Metternich Lounge (1. Stock, neben Event Rezeption)

12:00 „Winter is coming“ - Rohstoffe und die Zukunft der Energie

Moderator: Michael Krauß, Partner, Senior Fondsmanager Rohstoffe,
Tresides Asset Management

17:10 State of Crypto – sind Family Offices bereit?

- Marktupdate
- Digitale Assets im Portfolio
- Einfacher und regulierter Zugang zu Crypto Assets

Moderatoren:

Oliver Schäfer, Head of Germany, **21Shares**

Adrian Fritz, Research Associate, **21Shares**

Investor Gesprächsrunden in der Fuerst von Metternich Lounge

Zweiter Konferenztag - Mittwoch, 21. September 2022

Ein Austausch von Meinungen und Erfahrungen -

Investoren und Experten treffen sich im ungezwungenem Ambiente der

Fürst von Metternich Lounge (1. Stock, neben Event Rezeption)

12:30 A Safe Navigation through the Digital Asset Space

Matthias Real, Head of Private Clients & SFO, **SEBA Bank**

15:00 Alternatives: Using innovative insurance strategies to minimize taxes and enhance the returns on your global investments

Thomas F. Wiese, President of Institutional Solutions, **Crown Global Insurance Group LLC**

The Prestel and Partner Promise

More Family Offices on stage than service providers. More Family Offices in the audience than service providers. For further information on the composition of our audience please see: www.prestelandpartner.com

Free participation is exclusive to Family Offices and only genuinely relevant partners of Family Offices will be able to purchase a delegate pass. In addition, the number of delegate passes is strictly limited. This ensures that the participating Family Offices enjoy a meeting among peers.

* Our definition of a private Family Office demands a minimum of £120 million and working for one or a few (= not a solution provider to many 3rd parties).

If you want to become a partner please contact office@prestelandpartner.com

Forum Partners



Media Partners



THE PLATFORM FOR INSTITUTIONAL INVESTORS



Secure your place at the Family Office Forum Wiesbaden 20.-21. September 2022, Hotel Nassauer Hof

Register Now

	Prices in EUR	Number
Both Days: 20. und 21. September 2022	€3490 + VAT	
One Day Only: 20. oder 21. September 2022	€2990 + VAT	
	Total	

Registration fee includes refreshments, coffee breaks, snacks, buffet lunch, drinks and conference documentation. Accommodation is not included. VAT subject to government change.

Free Admission for Family Offices

Are you a private* Family Office? You have the privilege of free admission. Please contact tobias.prestel@prestelandpartner.com

Your contact details

Delegate name: _____

Title: _____

Company: _____

Address: _____

Country: _____

Telephone: _____

Email: _____

Permission granted by (name and signature): _____

How to register

In writing: Post us this form, or fax it to +44 (0) 20 3397139 1

Online: www.prestelandpartner.com in the section "Register here" or email office@prestelandpartner.com

By phone: +44 (0) 20 339 7139 0

Payment Details

Bank transfer: Prestel & Partner LTD Lloyds TSB Bank (Euro currency account)
Sort code: 30-99-93
Account: 86457324
BIC: LOYD GB21132
IBAN: GB05 LOYD 3099 9386 4573 24

Payments due within 14 days of invoice date, and in advance of the Family Office Forum. For terms and conditions see www.prestelandpartner.com

* P&P definition of a Family Office; minimum €150m in assets and serves one or a few families (not a solution provider to 3rd parties). Those doing both (family investor and solution provider to FOs) are welcome to join us at 50% of the standard fee.

Privacy

Tick here if you do not wish to receive information from Prestel and Partner Ltd.

Cancellation policy

1. If you are unable to attend your place is transferable.
2. Invoiced amounts are due in full. Prestel and Partner will not issue refunds.
3. If you register but can not attend Prestel and Partner will provide you with conference documentation.
4. Prestel and Partner reserves the right to amend the conference programme and schedule without notice.
5. Prestel and Partner is not responsible for any costs occurring due to any changes or cancellations.

Upcoming Editions Of Our Family Office Forum | Collection

Jetzt registrieren



NEW YORK

11th-12th October 2022

Meet 100+ Family Offices and UHNWIs based in North America and beyond to discuss key family office topics.



ZURICH

10th-11th November 2022

Join 100+ Family Offices and UHNWIs from all over the globe to share insights and learn from each other.



DUBAI

31st January-1st February 2023

Join 100+ Family Offices and UHNWIs from the Middle East and beyond to discuss Best Practice in Governance and Investments.



SINGAPORE

16th-17th May 2023

Join 100+ Family Offices and UHNWIs based in Asia and beyond for this unique forum.



LONDON

20th-21st June 2023

Meet 100+ Family Offices and UHNWIs based in the UK and beyond to learn from each other.



WIESBADEN

19th-20th September 2023

Join us when 100+ genuine* German-speaking Family Offices meet.

Family Offices und UHNWI genießen freien Eintritt!

*Unsere Definition eines echten Family Office sind AUM von mindestens 120 Mio. Euro einer oder weniger Familien/Privatepersonen, und das Family Office arbeitet nicht als Lösungsanbieter für viele Dritte. Kontaktieren Sie einfach office@prestelandpartner.com Sind Sie ein Partner und Dienstleister für Family Offices? Dann können Sie einen der strikt limitierten Delegiertenpässe erwerben. Kontaktieren Sie einfach ticket@prestelandpartner.com

Ihre Registrierung:

Online: www.prestelandpartner.com unter "Jetzt registrieren" oder senden Sie eine email an: office@prestelandpartner.com

Telefonisch: Please dial +44(0) 20 339 71390

Seien Sie dabei! Melden Sie sich **online** an bei www.prestelandpartner.com, per **Email** office@prestelandpartner.com oder **Telefon** +44 (0) 20 339 7139 0