

Family Office Forum

Post-Event Report

Einführung

Das Family Office Forum Wiesbaden 9. - 10. Mai 2017 wurde von **148 Family Offices** gemäss unserer Definition besucht! Eine genaue Aufstellung der Teilnehmer samt unserer Definition finden Sie auf der nächsten Seite.

Die Stimmung war hervorragend und das Feedback zu Programm, Publikum und Ambiente spricht für sich: **Lesen Sie dazu [Stimmen hier](#)**. Aufgrund dieses grossen Erfolges gibt es am **17. – 18. April 2018** wieder das **[Family Office Forum Wiesbaden](#)**. Nachdem dieses Jahr der Fokus auf Expertenrat lag, sieht 2018 wieder mehr Erfahrungsberichte von Family Offices.

Programm, Sprecher und Publikum

Das monatelang recherchierte **[Programm](#)** ist verantwortlich für das hohe Interesse am Family Office Forum. Doch erst die Menschen gaben den Themen Leben: Die durchweg hochkalibrigten, relevanten **[Sprecher](#)** und das besondere Publikum sind verantwortlich für den Erfolg.

Die Partner (Sponsoren)

Ermöglicht wurde das Family Office Forum durch die Unterstützung unserer **[Partner](#)**.

Auch die Partner waren überaus zufrieden: **Lesen Sie dazu [Stimmen hier](#)**. Der Schlüssel zum Erfolg war die hochrelevante Expertise der handerlesenen Partner.

Fazit des Veranstalters

Wir bedanken uns bei den zahlreichen Family Officern, Familienmitgliedern, Experten und insbesondere den Sprechern, die beim Family Office Forum Wiesbaden teilnahmen, um Informationen auszutauschen, neue Trends und Möglichkeiten kennenzulernen sowie last but not least um zu networken.

Die Resonanz ist überwältigend - lesen Sie dazu **[Stimmen hier](#)**. Wir freuen uns schon jetzt auf das **Family Office Forum Wiesbaden am 17. – 18. April 2018**, und das zu erwartende Publikum: **150+ Family Officers und UHNWI** sowie relevante, hochrangige Experten.

Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz für das **Family Office Forum Wiesbaden** am 17. – 18. April 2018, sowie:

[London 3 - 4 October 2017](#) Where 100+ genuine* UK Family Offices and Principals gather

[Zurich 14 - 15 November 2017](#) The meeting place for 100+ genuine* UK Family Offices from all over the world

[Singapore 2017, 5 - 6 December](#) The Asian Forum for 100+ genuine* Family Offices as per our definition below

[MENA, Dubai 6. - 7. February 2017](#) Where over 100+ MENA region Family Offices and principals meet

Wir freuen uns auf Sie!

Ihre **[Katja Mülheim](#)** und **[Tobias Prestel](#)**

Die Teilnehmerstruktur

Das Family Office Forum Wiesbaden Mai 2017 war ein aussergewöhnlicher Erfolg, gemessen auch an der Teilnehmerstruktur:

- 148 anwesende Family Offices und UHNWI
- Klare Überzahl von Family Offices und UHNWI gegenüber Solution Providern
- Exzellentes Niveau der hochrangigen, sich rege austauschenden Teilnehmer:

252 Teilnehmer insgesamt

(Dienstag 241, Mittwoch 226 Teilnehmer)

- **148 Family Officers und UHNWI**

- ✓ 27 UHNWI
- ✓ 62 Single Family Officers
- ✓ 59 Multi Family Officers

- **25 Neutral**

- ✓ 17 Neutrale Akademiker
- ✓ 08 Neutrale Experten

- **79 Solution Provider**

- ✓ 50 zahlende Delegierte
- ✓ 29 Partner / Sponsoren

Prozent

Assets under Management

59 %

11 %

> 63 bn *

25 %

> 106 bn *

23 %

> 105 bn *

> 274 bn *

10 %

7 %

3 %

31 %

20 %

> 550 bn *

11 %

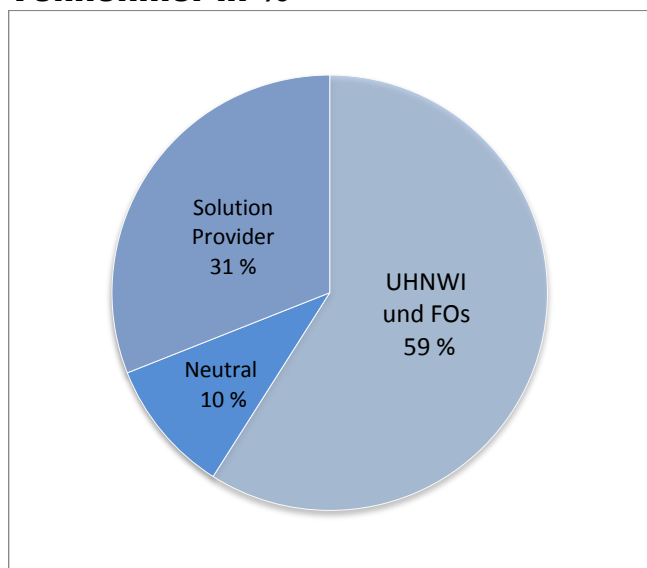
> 200 bn *

Total **100 %**

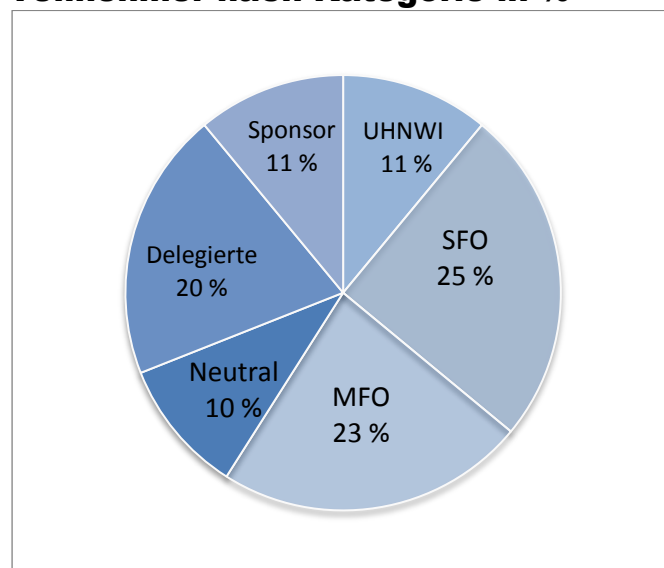
> 1 trillion*

* See Appendix:

Teilnehmer in %



Teilnehmer nach Kategorie in %



Unsere Definition eines echten Family Office sind AUM von mindestens 120 Mio. Euro einer oder weniger Familien / Privatpersonen, und das Family Office arbeitet nicht als Lösungsanbieter für viele Dritte.

Testimonials bisheriger Veranstaltungen

Liebes Prestel Team, vielen Dank für eine gelungene Veranstaltung. Wieder einmal mit innovativen Denkanstößen sowie interessante Gespräche. Herzlichen Dank! Ihr

Christoph Wendel

Ihre Veranstaltung in Wiesbaden ist die wertvollste, professionellste und einzigartigste Family Office Veranstaltung des Jahres. Es ist eine Netzwerkplattform für Family Offices mit freundschaftlichem, teilweise familiären Charakter wo man sich enorm wohl fühlt und die Zeit zum Austausch genießt. Es ist mir eine große Ehre Gast sein zu dürfen.

Manuela Stelzl

Wir bedanken uns noch einmal für die professionelle, informative und beste Family Office Konferenz, die wir international bis jetzt gefunden haben. Die Beiträge, relevanten Inhalte, das Format und die gesamte Organisation waren extrem gut.

Peter Geier, International Capital, LLC

Vollumfänglich gelungener Kongress! Attraktive Vorträge, tolle Mischung an Persönlichkeiten und Machern, viele neue Aspekte, erstrangiger Rahmen, ausschließlich positive Rückmeldungen.

Christian Hammes, Eta Family Office GmbH

Höchst informativ und eine hervorragende Möglichkeit sich mit anderen Family Offices auszutauschen.

Hans G. Schreck, Geschäftsführer TerVia Invest (Single FO, Industriekapital)

Danke für ein weiteres inspirierendes und so stilsicheres Forum! Diese stille Kraft die Einflußreichen zusammenzubringen und über das weite Spektrum ihrer Interessen reflektieren zu lassen beeindruckt mich enorm. Ein Privileg hierzu eingeladen zu sein. Vielen Dank!

Philipp Kauffmann, Prinzipal

Gratulation zu dieser Veranstaltung: Sowohl Inhalte, als auch die Atmosphäre waren exzellent. Die Themen waren sehr bereichernd und die Möglichkeit sich auszutauschen sucht ihres Gleichen.

Dr. Marc Viebahn, INTERCONSILIUM GmbH & Co. KG

Passgenaue Dauer, klarer Themenfokus, gelungene „Tiefbohrung“ bei den Schwerpunktthemen, beachtliche Anzahl an Family Offices die sich üblicherweise nicht in die Öffentlichkeit wagen.... Quintessenz: Respekt & Kompliment!

Dr. Marc Herzog, Geschäftsführender Gesellschafter, Family Office Consulting GmbH

Die Veranstaltung war perfekt organisiert, die Gespräche waren durchgehend gut. Ich habe noch nie auf einer Konferenz so viele sinnvolle und tiefgehende Gespräche geführt. Sie und Ihre charmanten Helferinnen haben eine Konferenz mit sehr angenehmer Atmosphäre geschaffen.

Dimitri Felber, SFO sowie FelberFamilienConsulting e.k.

Das Family Office Forum liefert einen hohen Mehrwert für die tägliche Arbeit. Darüber hinaus ist die Quote an Produktanbietern erfreulich gering, was fachliche Diskussionen unter Gleichgesinnten aus Multi- und Single-Family-Offices möglich macht. Man hat die Möglichkeit interessante Kontakte herzustellen und sich hierüber ein weites Netzwerk aufzubauen. Eine sehr empfehlenswerte Veranstaltung.

Helmut Quast, HQ Trust

Sehr geehrter Herr Prestel, ich wollte mich noch einmal ganz herzlich für die Einladung zum Family Office Forum und die absolut perfekte Organisation bedanken. Es hat einfach alles gepasst, Ablauf, Location, Programm, Teilnehmer, Ambiente und Stimmung waren einfach perfekt und ich kann Ihnen nur gratulieren. Sie und Ihr Team haben einen verdammt guten Job gemacht. Viele Grüße,

Benjamin Reddmann, Pandion Invest

Herzlichen Dank für das wieder einmal fantastisch organisierte Family Office Forum in Wiesbaden. Zweifelsfrei hat sich das Event als „der“ Treffpunkt für die deutsche Family Office-Szene etabliert.

Daniel Oyen, von Plettenberg, Conradt & Cie. Family Office

In jeder Hinsicht eine sehr gelungene Veranstaltung: Die interessanten Inhalte und äußerst angenehme Atmosphäre war ein Aspekt. Darüber hinaus habe ich die inspirierenden Gespräche mit dem sehr interessanten und kompetenten Teilnehmerkreis sehr geschätzt - für vertiefende Gespräche in dem gelungenen Vortragsprogramm verblieb immer ausreichend Zeit. Dazu das nette Ambiente, die wirklich perfekte Organisation Ihres charmanten Teams und Ihr persönliches Engagement: Perfekt! Danke für die in jeder Hinsicht gelungene Veranstaltung!

Jan Hinrichs, Blue Fund Consulting & Invest (SFO)

Wir konnten viel Wissenswertes von den Referenten mitnehmen und auch gute Gespräche mit Teilnehmern führen – die kulinarische Versorgung war auch exzellent. Mit freundlichen Grüßen

Martin Retsch

Dear Tobias Prestel, again you and your team managed to square the circle: Covering the financial side of wealth (i.e. asset allocation), the family side of wealth (i.e. NextGen, inner-family structures), and the responsibility side of wealth (i.e. impact investments, philanthropy). The participants show just the right mix: The Who's Who of Principals, Family Officers and Experts. The lectures are both informative and entertaining. And full of real life experience. If you are serious about managing your wealth, this is THE event and networking with others on eye level, is lots of fun.

Dr. Stephan E. Knobloch, Principal SFO

Appendix

* Assets under Management der Teilnehmer beim Family Office Forum:

UHNWI > 40 bn

- Die „Asset Top 5“ der anwesenden UHNWI haben zusammen > 30 bn AuM, im Schnitt also > 6 bn.
- Die weiteren UHNWI haben im Schnitt > 1 bn AuM.

Gerne würden wir hier genauere Angaben machen, unsere Gäste wünschen dies jedoch nicht – Danke für Ihr Verständnis! Unsere strikte Vertraulichkeit ist Voraussetzung dafür, dass unser besonderes Publikum teilnimmt.

Single Family Offices > 80 bn

- Die „Asset Top 10“ der anwesenden SFO haben zusammen > 60 bn, im Schnitt also > 6 bn.
- Die weiteren SFO haben im Schnitt > 600 Mio AuM.

Gerne würden wir hier genauere Angaben machen, unsere Gäste wünschen dies jedoch nicht – Danke für Ihr Verständnis! Unsere strikte Vertraulichkeit ist Voraussetzung dafür, dass unser besonderes Publikum teilnimmt.

Multi Family Offices > 90 bn

- Die „Asset Top 10“ der anwesenden MFOs haben zusammen > 80 bn, im Schnitt also > 8 bn AuM.
- Die weiteren MFOs haben im Schnitt > 350 Mio AuM.

Wir zählen Bankabteilungen und „allgemeine“ Vermögensverwalter nicht als MFO, diese stehen unten bei „Delegierte“.

Delegierte mit AuM > 550 bn

Von den Partnern (Sponsoren) abgesehen, waren auch zahlende Delegierte (Solution Provider) anwesend: Die in dieser Kategorie genannte Summe von AuM 400 bn bezieht sich nur auf AuM der anwesenden Entscheider:

Fallbeispiel: Deutsche Bank weltweit AuM > 700 bn, DB PWM weltweit AuM > 270 bn: Wir nennen bei Anwesenheit eines DB Managers nicht diese Zahlen, sondern „ nur“ den AuM Anteil des anwesenden Entscheiders. Die Summe Delegierte, Entscheider mit AuM von > 500 bn ist also konservativ und moderat gerechnet.