

Family Office Forum

Post-Event Report

Einführung

Das Family Office Forum Wiesbaden 2014 5.-7. Mai 2014 war geplant für 160 Family Offices. **Es kamen 206!** Die Stimmung war hervorragend und das überwältigende Feedback bzgl. Programm, Publikum und Ambiente spricht für sich: **Lesen Sie dazu [Stimmen hier](#)**. Aufgrund dieses grossen Erfolges gibt es am **27. – 29. April 2015** wieder das **[Family Office Forum Wiesbaden](#)**.

Programm, Sprecher und Publikum

Das monatelang recherchierte **[Programm](#)** ist verantwortlich für das hohe Interesse am Family Office Forum. Doch erst die Menschen gaben den Themen Leben: Die durchweg hochkalibrigen, relevanten **[Sprecher](#)** und das besondere Publikum (in eindeutiger Überzahl Family Officers) sind verantwortlich für den Erfolg.

Die Partner (Sponsoren)

Ermöglicht wurde das Family Office Forum durch die Unterstützung unserer **[Partner](#)**. Auch die Partner waren überaus zufrieden (Exakt: 27 von 29): **Lesen Sie dazu [Stimmen hier](#)**. Der Schlüssel zum Erfolg war die hochrelevante Expertise der handverlesenen Partner.

Fazit des Veranstalters

Wir bedanken uns bei den zahlreichen Family Officern, Familienmitgliedern, Experten und insbesondere den Sprechern die beim Family Office Forum Wiesbaden teilnahmen um Informationen auszutauschen, neue Trends und Möglichkeiten kennenzulernen sowie last but not least um zu Netzwerken.

Die Resonanz ist überwältigend - lesen Sie dazu **[Stimmen hier](#)**. Wir freuen uns schon jetzt auf das **Family Office Forum Wiesbaden am 27. – 29. April 2015**, und das zu erwartende Publikum: **200+ Family Officers und UHNWI** sowie auch relevante, hochrangige Experten.

Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz für das **Family Office Forum Wiesbaden 27 - 29 April 2015**, oder London am 14 – 15 September 2015, oder das internationale **Family Office Forum Zurich 3 – 4 November 2014**: Wir freuen uns auf Sie!

Ihre **[Katja Mülheim](#)** und **[Tobias Prestel](#)**

Die Teilnehmerstruktur

Das Family Office Forum Wiesbaden April 2014 war ein aussergewöhnlicher Erfolg, gemessen auch an der Teilnehmer Struktur:

1. **206 anwesende Family Offices** und UHNWI
2. **Klare Überzahl von Family Offices** und UHNWI gegenüber Solution Providern (2:1 !)
3. **Exzellentes Niveau** der hochrangigen, sich rege austauschenden Teilnehmer.

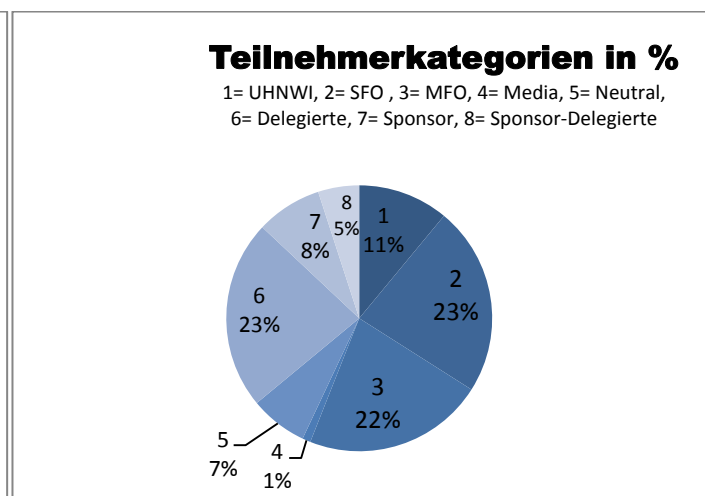
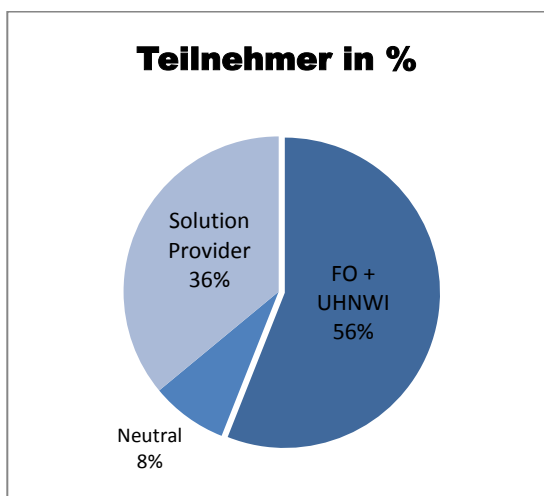
Die Teilnehmerstruktur setzte sich wie folgt zusammen:

370 Teilnehmer insgesamt

(Montag 154, Dienstag 248, Mittwoch 219 Teilnehmer)

	Prozent	Assets under Management
<ul style="list-style-type: none"> • 206 Family Officers und UHNWI 56 % <ul style="list-style-type: none"> ✓ 38 UHNWI 11 % > 63 bn * ✓ 87 Single Family Officers 23 % > 106 bn * ✓ 81 Multi Family Officers 22 % <u>> 105 bn *</u> • 32 Neutral 8 % <ul style="list-style-type: none"> ✓ 4 Medienpartner 1 % > 274 bn * ✓ 5 Neutrale Akademiker 1 % ✓ 12 Neutrale Experten 3 % ✓ 11 Neutrale Gäste 3 % • 132 Solution Provider (35 davon = 1/4 „non-financial“) 36 % <ul style="list-style-type: none"> ✓ 85 zahlende Delegierte 23 % > 550 bn * ✓ 29 Partner / Sponsoren 8 % > 200 bn * ✓ 18 Partner / Sponsor Delegierte 5 % 		

Total	100 %	> 1 trillion *
		<i>* See Appendix:</i>



Testimonials

Die Veranstaltung war perfekt organisiert, die Gespräche waren durchgehend gut. Ich habe noch nie auf einer Konferenz so viele sinnvolle und tiefgehende Gespräche geführt. Sie und Ihre charmanten Helferinnen haben eine Konferenz mit sehr angenehmer Atmosphäre geschaffen. Danke hierfür. Beste Grüsse
Dimitri Felber, SFO sowie Felber FamilienConsulting e.k.

Das Family Office Forum hat interessante Themen aufgegriffen, welche aus meiner Sicht einen hohen Mehrwert für die tägliche Arbeit liefern. Darüber hinaus ist die Quote an Produktanbietern erfreulich gering, was fachliche Diskussionen unter Gleichgesinnten aus Multi- und Single-Family-Offices möglich macht. Man hat die Möglichkeit interessante Kontakte herzustellen und sich hierüber ein weites Netzwerk aufzubauen. Eine sehr empfehlenswerte Veranstaltung.
Helmut Quast, HSBC Trinkaus Family Office GmbH

Lieber Herr Prestel, ganz herzlichen Dank, dass ich auch in diesem Jahr wieder an Ihrer Veranstaltung teilnehmen durfe. Die Veranstaltung ist die hochkarätigste und professionellst organisierte in Deutschland – eine Ehre daran teilnehmen zu dürfen. Ich freue mich bereits heute auf Zürich. Herzliche Grüße
Manuela Stelzl, RAT Asset & Trading AG

Es war für mich wieder einmal eine sehr lohnende und interessante Veranstaltung an der ich immer wieder gern teilnehme. Vielen Dank noch einmal für alles.
Benjamin Reddmann, SFO

Danke fuer tolle drei Tage! Es war auf allen Ebenen ein hervorragendes Event, von den Special-Guests über die Vorträge bis hin zu den vielen Bekannten die ich wieder getroffen habe, als auch die neuen die ich gewinnen konnte. Weiter so!
David A. Pieper, CEO Investment, Virtu

Gratulation zu dieser Konferenz und Danke: Sie waren wie schon im Vorjahr ein sehr guter Gastgeber und die Vorträge haben mir sehr gut gefallen.
Claudia Rankers, Rankers Family Office

Ich war beeindruckt von dem content, den Sie zusammengestellt haben. Das Verhältnis service provider zu FOs / Prinzipals war in Ordnung. Die location war sehr gut. Ich möchte mich noch einmal für die Einladung bedanken und werde gerne positive Referenz hierzu geben.
Andreas Lange, SFO

Ich möchte Sie nochmals herzlich gratulieren für das hervorragende organisierte Forum in Wiesbaden. Ich bin sicher wieder dabei bei Ihrem Forum.
Thomas Rischke, MFO

Sehr geehrter Herr Prestel, ich wollte mich noch einmal ganz herzlich für die Einladung zum Family Office Forum und die absolut perfekte Organisation bedanken. Es hat einfach alles gepasst, Ablauf, Location, Programm, Teilnehmer, Ambiente und Stimmung waren einfach perfekt und ich kann Ihnen nur gratulieren. Sie und Ihr Team haben einen verdammt guten Job gemacht und ich kann Sie nur motivieren, dieses Event zu wiederholen. Viele Grüße,
Benjamin Reddmann, Pandion Invest

Lieber Herr Prestel, es hat viel Freude gemacht, mit Ihnen zusammenzuarbeiten und Sie haben eine tolle Veranstaltung auf die Beine gestellt, Glückwunsch, Ihr
Dr. Konstantin Mettenheimer, Freshfields Bruckhaus Deringer LLP

Lieber Herr Prestel, herzlichen Dank für diese tolle Veranstaltung und dieses tolle Forum! Für uns war das Prestel und Partner Family Office Forum ein voller Erfolg. Die Resonanz zum Thema war sehr positiv – nicht nur um unsere Investition zu amortisieren, sondern auch um Impact zu generieren! Beste Grüße
Lothar Jakob, Steinbeis – Technology. Transfer. Impact!

Lieber Herr Prestel, ich möchte mich noch einmal für Ihre liebevolle Organisation der wirklich gelungenen Veranstaltung bedanken. Ich denke dass die ausgesprochen positive Resonanz aller Teilnehmer für sich spricht. Herzliche Gruesse,
Dirk Böhling, Consilisto Berenberg Privat-Treuhand

Sehr geehrter Herr Prestel, ich wollte mich noch mal recht herzlich für das durchaus gelungene Family Office Forum bedanken, dies auch im Namen des Präsidenten und von Herrn Mag. Della Volpe. Ein herzlicher Gruss aus dem Fürstentum
Dipl.-Kfm. Jamie Noguchi, Mahrberg Wealth Liechtenstein

Lieber Herr Prestel, sehr herzlich bedanken sich meine Frau und ich für die Einladung zum Family Office Forum in Wiesbaden. Ihnen und Ihren Mitarbeiterinnen ist es gelungen eine hervorragende Veranstaltung zu realisieren. Der gut durchdachte Ablauf, die Auswahl der Themen und Referenten, die ausreichende Zeit für Fach- und Sachgespräche untereinander sowie Ihre allgegenwärtige Präsenz, haben der Veranstaltung nicht nur einen passenden Rahmen, sondern auch alle Voraussetzungen für jeweiligen individuellen Erfolg verliehen. Meinen herzlichen Dank dafür und Ihre freundschaftliche, persönliche Aufmerksamkeit.
Dr. Lutz Aengevelt

Sehr geehrter Herr Prestel, nochmals besten Dank für ihre tolle Organisation des Anlasses. Ich konnte einige sehr interessante Gespräche führen und mich in entspannter Atmosphäre mit Gleichgesinnten austauschen. Praktischerweise hatten Sie auch Referenten in Doppelfunktion, d.h. Mitglieder in einem Family Office und gleichzeitig Vorsitzende des eigenen Familienverbandes, was bei mir ja ebenso zutrifft. Besten Dank für Ihre Unterstützung.
Heiner Schellenberg, Proseba

Sehr geehrter Herr Prestel, vielen Dank und herzlichen Glückwunsch zu dieser gelungenen Veranstaltung! Vielen Dank und beste Grüße,
Sascha Fuchs, Feri Institutional & Family Office GmbH

Das Family Office Forum war eine sehr angenehme Überraschung. Die Qualität der Teilnehmer war hoch und die Zusammensetzung der Teilnehmer aus Family Offices und deren Überzahl gegenüber Vermögensverwaltern exzellent. Auch organisatorisch war alles wunderbar.
Fons Lute, Cyrte Investment

Appendix

* Assets under Management der Teilnehmer beim Family Office Forum:

UHNWI > 40 bn

- Die „Asset Top 5“ der anwesenden UHNWI haben zusammen > 30 bn AuM, im Schnitt also > 6 bn.
- Die weiteren UHNWI haben im Schnitt > 1 bn AuM.

Gerne würden wir hier genauere Angaben machen, unsere Gäste wünschen dies jedoch nicht – Danke für Ihr Verständnis! Unsere strikte Vertraulichkeit ist Voraussetzung dafür dass unser besonderes Publikum teilnimmt.

Single Family Offices > 80 bn

- Die „Asset Top 10“ der anwesenden SFO haben zusammen > 60 bn, im Schnitt also > 6 bn.
- Die weiteren SFO haben im Schnitt > 600 Mio AuM.

Gerne würden wir hier genauere Angaben machen, unsere Gäste wünschen dies jedoch nicht – Danke für Ihr Verständnis! Unsere strikte Vertraulichkeit ist Voraussetzung dafür dass unser besonderes Publikum teilnimmt.

Multi Family Offices > 90 bn

- Die „Asset Top 10“ der anwesenden MFOs haben zusammen > 80 bn, im Schnitt also > 8 bn AuM.
- Die weiteren MFOs haben im Schnitt > 350 Mio AuM.

Wir zählen Bankabteilungen und „allgemeine“ Vermögensverwalter nicht als MFO, diese stehen unten bei „Delegierte“.

29 Partner (Sponsoren) mit AuM > 200 bn

„Mit AuM“: Nicht mitgezählt werden hier also die Assets z.B. von Sothebys oder vwd group.

Nur 18 der Gesamt 29 Partner-(Sponsor-)Unternehmen sind Finanzdienstleister mit AuM: Diese haben > 200 bn

Delegierte mit AuM > 550 bn

Von den Partnern (Sponsoren) abgesehen, waren auch zahlende Delegierte (Solution Provider) anwesend: Die in dieser Kategorie genannte Summe von AuM 400 bn bezieht sich nur auf AuM der anwesenden Entscheider:

Fallbeispiel: Deutsche Bank weltweit AuM > 700 bn, DB PWM weltweit AuM > 270 bn: Wir nennen bei Anwesenheit eines DB Managers nicht diese Zahlen, sondern „ nur“ den AuM Anteil des anwesenden Entscheiders.

Die Summe Delegierte, Entscheider mit AuM von > 500 bn ist also konservativ und moderat gerechnet.