

Family Office Forum

22. – 24. April 2013, Wiesbaden

Post-Event Report

Einführung

Das Family Office Forum Wiesbaden 2013 war geplant für 100 Family Offices. **Es kamen 132!** Die Stimmung war hervorragend und das überwältigende Feedback bzgl. Programm, Publikum und Ambiente spricht für sich: **Lesen Sie dazu [Stimmen hier](#)**. Aufgrund dieses grossen Erfolges gibt es am **5. – 7. Mai 2014** wieder das **[Family Office Forum Wiesbaden](#)**.

Programm, Sprecher und Publikum

Das monatelang recherchierte **[Programm](#)** ist verantwortlich für das hohe Interesse am Family Office Forum. Doch erst die Menschen gaben den Themen Leben: Die durchweg hochkalibriden, relevanten **[Sprecher](#)** und das besondere Publikum (in eindeutiger Überzahl Family Officers) sind verantwortlich für den Erfolg.

Die Partner (Sponsoren)

Ermöglicht wurde das Family Office Forum durch die Unterstützung unserer **[Partner](#)**. Auch die Partner waren überaus zufrieden: **Lesen Sie dazu [Stimmen hier](#)**. Der Schlüssel zum Erfolg war die hochrelevante Expertise der handverlesenen Partner.

Fazit des Veranstalters

Wir bedanken uns bei den zahlreichen Family Officern, Familienmitgliedern, Experten und insbesondere den Sprechern die beim Family Office Forum Wiesbaden teilnahmen um Informationen auszutauschen, neue Trends und Möglichkeiten kennenzulernen sowie last but not least um zu Netzwerken.

Die Resonanz ist überwältigend - lesen Sie dazu **[Stimmen hier](#)**. Wir freuen uns schon jetzt auf das **[Family Office Forum Wiesbaden im Mai 2014](#)**, und das zu erwartende Publikum: **120+ Family Officers und UHNWI** sowie auch relevante, hochrangige Experten.

Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz für das **Family Office Forum Wiesbaden** im Mai 2014, oder das englischsprachige, internationale **Family Office Forum Zurich** im November 2013:

Wir freuen uns auf Sie!

Ihre **[Katja Mülheim](#)** und **[Tobias Prestel](#)**

Die Teilnehmerstruktur

Das Family Office Forum Wiesbaden April 2013 war ein aussergewöhnlicher Erfolg, gemessen auch an der Teilnehmer Struktur:

1. **132 anwesende Family Offices** und UHNWI
2. **Klare Überzahl von Family Offices** und UHNWI gegenüber Solution Providern (knapp 2:1 !)
3. **Exzellentes Niveau** der durchweg hochrangigen Teilnehmer, die sich rege austauschten.

Die Teilnehmerstruktur setzte sich wie folgt zusammen:

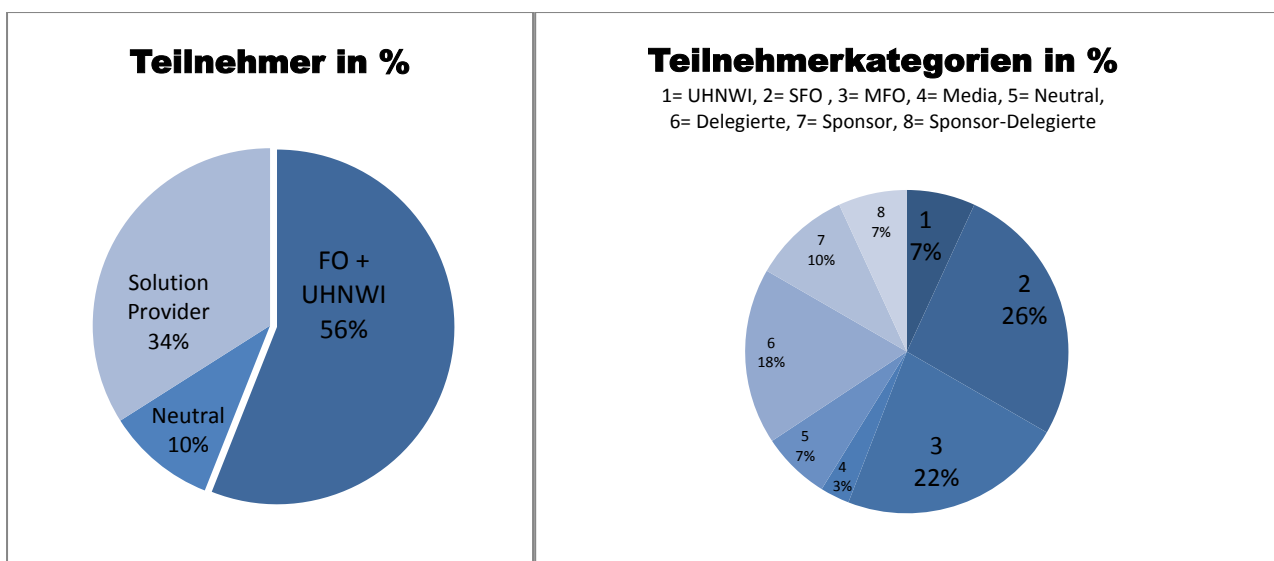
236 Teilnehmer insgesamt

(Montag 129, Dienstag 148, Mittwoch 132 Teilnehmer)

	Prozent	Assets under Management
<ul style="list-style-type: none"> • 132 Family Officers und UHNWI <ul style="list-style-type: none"> ✓ 16 UHNWI ✓ 61 Single Family Officers ✓ 53 Multi Family Officers 	56 %	
	7 %	> 40 bn *
	27 %	> 80 bn *
	23 %	> <u>90 bn</u> *
		> 210 bn *
<ul style="list-style-type: none"> • 23 Neutral <ul style="list-style-type: none"> ✓ 7 Medienpartner ✓ 5 Neutrale Akademiker ✓ 4 Neutrale Experten ✓ 7 Neutrale Gäste 	10 %	
	3 %	
	2 %	
	2 %	
	3 %	
<ul style="list-style-type: none"> • 81 Solution Provider (27 davon = 1/3 „non-financial“) <ul style="list-style-type: none"> ✓ 43 zahlende Delegierte ✓ 22 Partner / Sponsoren ✓ 16 Partner / Sponsor Delegierte 	34 %	
	18 %	> 500 bn *
	10 %	> 90 bn *
	7 %	

Total	100 %	> 800 bn

* See Appendix:
Vorsichtig gerechnet



Testimonials

Die Veranstaltung war perfekt organisiert, die Gespräche waren durchgehend gut. Ich habe noch nie auf einer Konferenz so viele sinnvolle und tiefgehende Gespräche geführt. Sie und Ihre charmanten Helferinnen haben eine Konferenz mit einer sehr angenehmen Atmosphäre geschaffen. Danke hierfür. Mit freundlichen Grüßen **Dimitri Felber, Runa Partners LLP**

Das Family Office Forum hat interessante Themen aufgegriffen, welche aus meiner Sicht einen hohen Mehrwert für die tägliche Arbeit liefern. Darüber hinaus ist die Quote an Produktanbietern erfreulich gering, was fachliche Diskussionen unter Gleichgesinnten aus Multi- und Single-Family-Offices möglich macht. Man hat die Möglichkeit interessante Kontakte herzustellen und sich hierüber ein weites Netzwerk aufzubauen. Eine sehr empfehlenswerte Veranstaltung. **Helmut Quast, HSBC Trinkaus Family Office GmbH**

Sehr geehrter Herr Prestel, ich wollte mich noch einmal ganz herzlich für die Einladung zum Family Office Forum und die absolut perfekte Organisation bedanken. Es hat einfach alles gepasst, Ablauf, Location, Programm, Teilnehmer, Ambiente und Stimmung waren einfach perfekt und ich kann Ihnen nur gratulieren. Sie und Ihr Team haben einen verdammt guten Job gemacht und ich kann Sie nur motivieren, dieses Event zu wiederholen. Viele Grüße, **Benjamin Reddmann, Pandion Invest**

Lieber Herr Prestel, es hat viel Freude gemacht, mit Ihnen zusammenzuarbeiten und Sie haben eine tolle Veranstaltung auf die Beine gestellt, Glückwunsch. Weiterhin alles Gute und viel Erfolg! Beste Grüße, Ihr **Dr. Konstantin Mettenheimer, Freshfields Bruckhaus Deringer LLP**

Lieber Herr Prestel, herzlichen Dank für diese tolle Veranstaltung und dieses tolle Forum! Für uns war das Prestel und Partner Family Office Forum ein voller Erfolg. Die Resonanz zum Thema war sehr positiv – nicht nur um unsere Investition zu amortisieren, sondern auch um aus dem Teilnehmerkreis Impact zu generieren! Ich habe mich im Teilnehmerkreis sehr wohl gefühlt und bin nächstes Jahr gerne wieder dabei. Beste Grüße – und bis bald! **Lothar Jakab, Steinbeis – Technology. Transfer. Impact!**

Lieber Herr Prestel, Glückwunsch zu dem sehr gelungenen Family Office Forum! Ein sehr dichtes und interessantes Programm und ein hervorragender Austausch mit vielen Family Offices. Gegenüber Oktober 2011 das ja unter anderer Flagge stattfand eine deutliche Verbesserung - vielen Dank für Ihr Top Event in Wiesbaden! Herzliche Grüße **Felix Graf von Hardenberg, IPConcept**

Lieber Herr Prestel, ich möchte mich noch einmal für Ihre liebevolle Organisation der wirklich gelungenen Veranstaltung bedanken – auch wenn ich wahrscheinlich nur in Ansätzen erahnen kann, wie viele Arbeit hinter diesen drei Tagen steckt. Ich denke aber, dass die ausgesprochen positive Resonanz aller Teilnehmer die Mühe dann aufwiegen konnte... Herzliche Gruesse, **Dirk Böhling, Consilisto Berenberg Privat-Treuhand**

Sehr geehrter Herr Prestel, ich wollte mich noch mal recht herzlich für das durchaus gelungene Family Office Forum bedanken, dies auch im Namen des Präsidenten und von Herrn Mag. Della Volpe. Ein herzlicher Gruss aus dem Fürstentum **Dipl.-Kfm. Jamie Noguchi, Mahrberg Wealth Liechtenstein**

Sehr geehrter Herr Prestel, zunächst erst einmal darf ich Ihnen zu der außerordentlich gelungenen Veranstaltung gratulieren. Sie hat nicht nur mir sehr viel Freude bereitet, Nein auch in allen Gesprächen mit den anderen Teilnehmern durfte ich dies erfahren. **Peter Schreiber, ecoblue AG**

Lieber Herr Prestel, sehr herzlich bedanken sich meine Frau und ich für die Einladung zum Family Office Forum in Wiesbaden. Ihnen und Ihren Mitarbeiterinnen ist es gelungen eine hervorragende Veranstaltung zu realisieren. Der gut durchdachte Ablauf, die Auswahl der Themen und Referenten, die ausreichende Zeit für Fach- und Sachgespräche untereinander sowie Ihre allgegenwärtige Präsenz, haben der Veranstaltung nicht nur einen passenden Rahmen, sondern auch alle Voraussetzungen für jeweiligen individuellen Erfolg verliehen. Meinen herzlichen Dank dafür und Ihre freundschaftliche, persönliche Aufmerksamkeit. **Dr. Lutz Aengevelt**

Sehr geehrter Herr Prestel, nochmals besten Dank für ihre tolle Organisation des Anlasses. Ich konnte einige sehr interessante Gespräche führen und mich in entspannter Atmosphäre mit Gleichgesinnten austauschen. Praktischerweise hatten Sie auch Referenten in Doppelfunktion, d.h. Mitglieder in einem Family Office und gleichzeitig Vorsitzende des eigenen Familienverbandes, was bei mir ja ebenso zutrifft. Besten Dank für Ihre Unterstützung. Mit freundlichen Grüßen, **Heiner Schellenberg, Proseba**

Sehr geehrter Herr Prestel, vielen Dank und herzlichen Glückwunsch zu dieser gelungenen Veranstaltung! Vielen Dank und beste Grüße, **Sascha Fuchs, Feri Institutional & Family Office GmbH**

Das Family Office Forum war eine sehr angenehme Überraschung. Die Qualität der Teilnehmer war hoch und die Zusammensetzung der Teilnehmer aus Family Offices und deren Überzahl gegenüber Vermögensverwaltern exzellent. Auch organisatorisch war alles wunderbar. **Fons Lute, Cyrt Investment**

Appendix

* Assets under Management der Teilnehmer beim Family Office Forum:

UHNWI > 40 bn

- Die „Asset Top 5“ der anwesenden UHNWI haben zusammen > 30 bn AuM, im Schnitt also > 6 bn.
- Die weiteren UHNWI haben im Schnitt > 1 bn AuM.

Gerne würden wir hier genauere Angaben machen, unsere Gäste wünschen dies jedoch nicht – Danke für Ihr Verständnis! Unsere strikte Vertraulichkeit ist Voraussetzung dafür dass unser besonderes Publikum teilnimmt.

Single Family Offices > 80 bn

- Die „Asset Top 10“ der anwesenden SFO haben zusammen > 60 bn, im Schnitt also > 6 bn.
- Die weiteren SFO haben im Schnitt > 600 Mio AuM.

Gerne würden wir hier genauere Angaben machen, unsere Gäste wünschen dies jedoch nicht – Danke für Ihr Verständnis! Unsere strikte Vertraulichkeit ist Voraussetzung dafür dass unser besonderes Publikum teilnimmt.

Multi Family Offices > 90 bn

- Die „Asset Top 10“ der anwesenden MFOs haben zusammen > 80 bn, im Schnitt also > 8 bn AuM.
- Die weiteren MFOs haben im Schnitt > 350 Mio AuM.

Wir zählen Bankabteilungen und „allgemeine“ Vermögensverwalter nicht als MFO, diese stehen unten bei „Delegierte“.

9 Partner (Sponsoren) mit AuM > 90 bn

„Mit AuM“: Nicht mitgezählt werden hier also die Assets z.B. von Sothebys oder vwd group.

Nur 8 der Gesamt 22 Partner-(Sponsor-)Unternehmen sind Finanzdienstleister mit AuM: Diese haben > 90 bn

Delegierte mit AuM > 500 bn

- Von den Partnern (Sponsoren) abgesehen, waren auch zahlende Delegierte (Solution Provider) anwesend:
- Von diesen waren 28 Finanzdienstleister auf Entscheidungsebene mit AuM von durchschnittlich 14 bn.

Die in dieser Kategorie genannte Summe von AuM 400 bn bezieht sich nur auf AuM der anwesenden 36 Entscheider:

Fallbeispiel: Deutsche Bank weltweit AuM > 700 bn, DB PWM weltweit AuM > 270 bn: Wir nennen bei Anwesenheit eines DB Managers nicht diese Zahlen, sondern „nur“ den AuM Anteil des anwesenden Entscheiders.

Die Summe Delegierte, Entscheider mit AuM von > 500 bn ist also konservativ und moderat gerechnet.